

**BMCE BANK**

**البنك المغربي للإئتمنة الخارجية**

**ATELIER SUR L'A.L.E**

**Jeudi 19 Février 2004**

- **SECURISER LES TRANSACTIONS**
- **FINANCER LES EXPORTATIONS**

- **SECURISER LES TRANSACTIONS**
- **CHOIX DU PARTENAIRE**
- **CHOIX DU MODE DE PAIEMENT:**
  - **CREDIT DOCUMENTAIRE**
  - **STAND BY LETTER OF CREDIT**
  - **GARANTIE BANCAIRE DE PAIEMENT**

## **II FINANCER LES EXPORTATIONS :**

- **PREFINANCEMENT DES EXPORTATIONS**
- **MOBILISATION**
- **REGLEMENT DES IMPORTATIONS PAR LE PRODUIT DE LA MOBILISATION DES EXPORTATIONS**
- **FACTORING**

## 1) PREFINANCEMENT DES EXPORTATIONS

### Vos Besoins :

Financer à court terme, en dirhams ou en devises, une commande ou un carnet de commandes prévisionnel.

### Avantages :

- Disposer de fonds nécessaires pour préparer dans les meilleures conditions votre commande à l'export.
- Profiter du coût avantageux de la devise par rapport au dirham, en cas de financement en devises.

## 2) MOBILISATION DE CREANCES

### Vos Besoins :

Vous avez expédié votre marchandises, en accordant un délai de paiement à votre client, ce qui pèse sur votre trésorerie.

### Avantages :

- Disposer immédiatement du produit de votre exportation.
- Profiter du coût avantageux de la devise par rapport au dirham, en cas de financement en devises.
- Se couvrir contre le risque de change, en cas de financement en devises.

### 3) REGLEMENT DES IMPORTATIONS PAR LE PRODUIT DE LA MOBILISATION DES EXPORTATIONS EN DEVICES

#### Vos Besoins :

Vous êtes exportateur et vous devez régler vos importations de matières premières ou de produits à transformer et à réexporter.

#### Avantages :

- Régler immédiatement votre importation en bénéficiant d'une remise auprès du fournisseur.
- Profiter du coût avantageux de la devise par rapport au dirham.
- Eviter la double commission de 2‰, et la différence entre le cours achat et le cours vente.

#### 4) FACTORING

- GESTION DU POSTE CLIENTS.
- GARANTIE DE PAIEMENT.
- FINANCEMENT DES FACTURES.

# COUVERTURE CONTRE LE RISQUE DE CHANGE