



International Executive Service Corps

A Global Commitment to Free Enterprise Since 1964

# **IESC Solutions à l'Export pour le marché Américain**

**International Executive Service Corps  
Morocco Fast Track Trade Program  
Amcham Workshop  
19-20 Février 2004**



# Contexte du programme

- IESC a lancé son programme MFTT, sous l'égide de l'USAID et du Département d'Etat Américain , MEPI *Middle East Partnership Initiative*
- MFTT offre la possibilité aux entreprises marocaines de capitaliser sur la future mise en place des Accords de Libre Echange (ALE), et de bénéficier des opportunités d'exportation vers les Etats-Unis.



# Les Objectifs du MFTT

- Identifier et assister les entreprises Marocaines à mieux pénétrer le marché Américain
- Aider les entreprises à atteindre les standards de qualité mondialement reconnus afin d'améliorer leur compétitivité
- Renforcer les relations US-Maroc à travers le commerce bilatéral, les alliances stratégiques, et les joint-ventures.
- Augmenter les exportations des PME grâce à l'amélioration de la qualité des produits, des process, et des ressources humaines.
- Augmenter le nombre d'emploi au sein des entreprises Marocaines.



# IESC MFTT Services

- MFTT offre des services " sur mesure " aux entreprises privées qui:
  - Exportent
  - Seraient prêtes à exporter dans un futur proche
- Les types de service offerts sont:
  - Assistance technique et managériale des projets grâce à l'aide d'experts dans différents domaines d'activité.
  - Accès au marché et technologies via les services de nos bureaux aux Etats-Unis.
  - Subventions destinées aux développement des entreprises



# IESC MFTT Services

- Accès au marché et aux technologies
- Assistance technique, managériale et professionnelle
- Subventions destinées au développement des entreprises Marocaines



# Accès au Marché et Technologie

- Possibilité de mise en relation des entreprises grace au bureau IESC à Washington.
- Accès à l'information sur les opportunités présentes dans le marché, les alliances stratégiques, les partenariats d'investissement.
- Assistance pour la pénétration stratégique du marché, le choix des canaux de distribution, et la veille marketing.



# Mise en Relation

- Bureau de représentation aux USA avec un staff dédié exclusivement à la promotion des produits Marocains.
- Prise de Rendez-vous avec des partenaires potentiels, participation à des foires, etc...
- Veille marketing mise à jour pour un positionnement optimal.
  - Différenciation
  - Qualité
  - Canal de distribution
- Apporte crédibilité et légitimité à l'entreprise Marocaine.



# Assistance Technique et Managériale

- Expertise offerte aux entreprises qui exportent déjà ou qui sont prêtes à exporter.
- Assistance comprenant:
  - Développement des stratégies managériales
  - Mise à niveau des entreprises et formation
  - Accès aux nouvelles technologies
  - Identification d'éventuels partenaires commerciaux
  - Pénétration de nouveaux marchés
  - Amélioration de la productivité
  - Amélioration de la qualité



# Business subventions au développement

- IESC fournit des services subventionnés, adaptés aux besoins des entreprises, pour leur permettre d'améliorer leur compétitivité.
- Exemples de services:
  - Développement de site web
  - Brochures et Packaging
  - Aspects légaux des contrats avec les partenaires étrangers
  - Consultants locaux...
- Un système de suivi des performances est mis en place afin d'apprécier l'impact des services offerts.



# Eléments de succès

- Engagement
  - Equipe dédiée
  - Benchmarking avec des compagnies Marocaines et régionales exportant vers les USA
- Coût de l'opportunité
  - Opportunité vs. Menace
  - Réussite en Europe vs. Réussite aux USA
- Pertinence du produit ou service à exporter
  - Label Maroc
  - Valeur Ajoutée



International Executive Service Corps

**MERCI**

